

RAHSIA AUTO DROPSHIP
SHOPEE DAN LELONG

APA ITU DROPSHIP?

Saya beritahu dalam bahasa mudah jelah ye.

Anda jual produk orang. Promote sendiri produk tu. Lepas ada orang buat pembelian dengan anda, anda akan terus contact supplier untuk kirimkan barang tersebut direct terus ke customer anda.



Bermaksud anda tak perlu pegang produk tu pun kalau gunakan sistem dropship ni. Mudah kan?

Yang menarik tentang dropship ni, anda tak perlu nak keluar kos tinggi untuk menghasilkan produk sendiri & dan anda tak perlu nak susah-susah pergi poslaju.

Kesemuanya akan di handle oleh supplier anda.

Tapi nak buat dropship sebenarnya tak semudah yang disangkakan.

KAJIAN & PEMILIHAN PRODUK

Sebelum boleh menjual, anda perlu ada produk dulu. Baru boleh menjual.

Takde produk lagi macam mana nak jual kan? Dan ini adalah topik paling penting. Kalau pilih produk yang takde demand, memang takkan ke mana pun.



Anda sememangnya wajib untuk kaji & belajar dahulu tentang strategi tentang sesuatu niche tu.

Untuk tahu tentang demand produk, anda boleh check di forum-forum atau website ecommerce seperti Lazada, Mudah.my, dan lain-lain.

Pemilihan produk yang betul mampu membantu anda untuk buat jualan yang berterusan setiap hari & setiap masa.

Sebagai contoh produk barangan bayi.

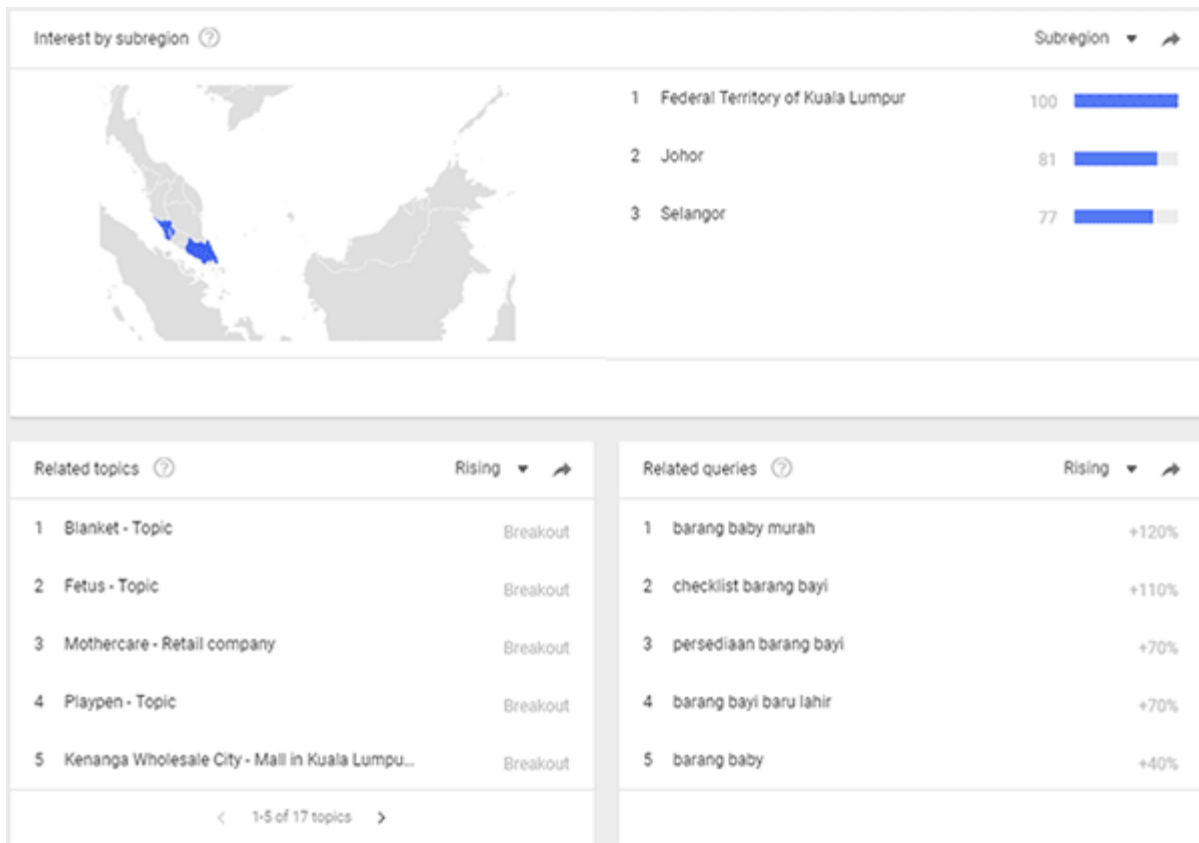
Nampak macam takde demand kan? Tapi produk barangan bayi memang hangat sangat.

Mengikut kajian, lebih daripada 500ribu bayi lahir setiap tahun di Malaysia dan semakin meningkat. Ini menunjuk market untuk barangan bayi ni tinggi.

Persaingan takde lah tinggi pun. Mak-mak kat luar sana tu pulak tak kesah barang mahal janji dia dapat benda yang terbaik untuk anak diorang.

Ini contoh je. Banyak je market lain yang ok. Kenalah rajin buat research sikit.

GUNAKAN GOOGLE TRENDS



Google Trends adalah satu kaedah untuk anda tahu tentang geografik sesuatu niche.

Kalau anda tengok gambar di atas, orang yang mencari tentang barangan bayi adalah di Selangor dan juga Johor. Jadi sekarang anda tahu di mana prospek anda berada.

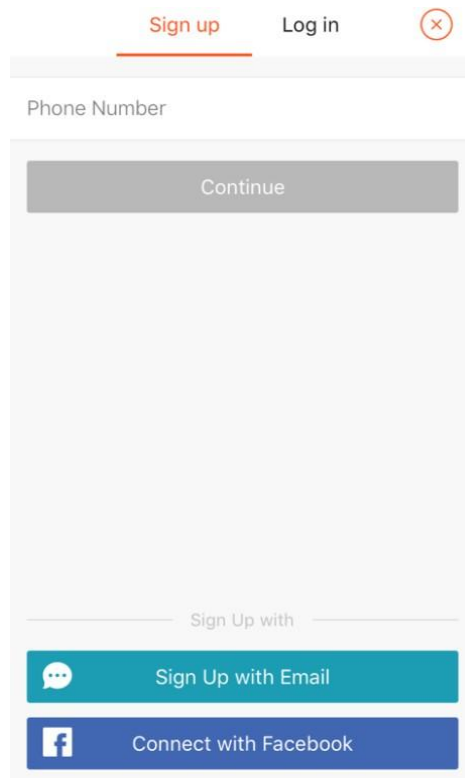
Hanya gunakan Google Trends dan search produk tu. Anda akan dapat data seperti di atas.

DAFTAR DAN SET UP SHOPEE STORE GUNA SMARTPHONE JE

Of course langkah pertama adalah untuk set up Shopee store anda sendiri. Kalau tak ada, macam mana nak buat sales kan?

Untuk bukan shopee store...

1. Download app Shopee di Play Store (Google), atau App Store (iOS)
2. Picit 'sign up' dan masukkan nombor phone anda. Tunggu kod masuk, dan masukkan kod yang diberi.



3. Di bahagian username, pastikan anda masukkan nama kedai anda, dan bukan nama lain. Ini kerana username anda akan menjadi link untuk ke kedai anda – contohnya di sini saya letak “getmogadgets”, maka link website ke kedai anda akan menjadi shopee.com.my/getmogadgets. Jadi fikir baik-baik ye. Pastikan anda upload gambar logo online shop anda sekali di profile picture.


← Sign up

✓

Username
getmogadgets

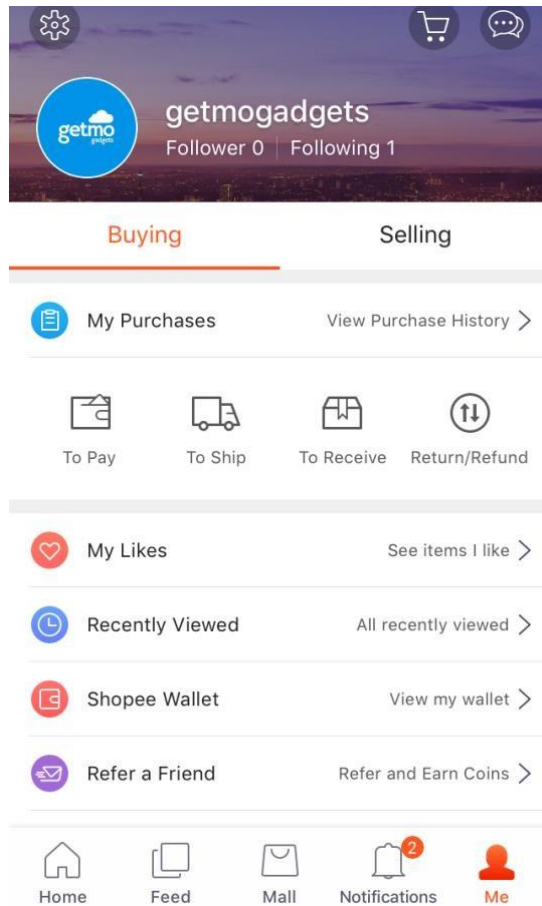
Password
●●●●●●●●

Confirm Password
●●●●●●●●

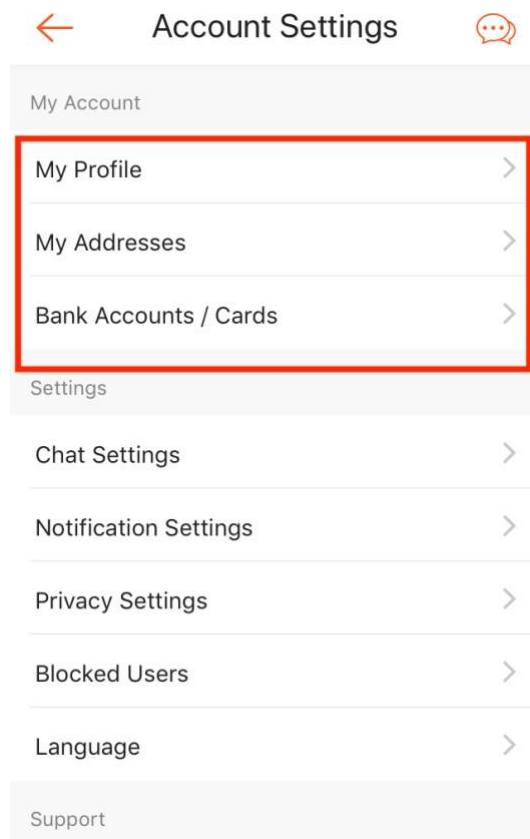
 Tap to add profile picture

Sign up

4. Anda kini akan dapat lihat profile anda di Shopee. Sabar, masih ada perkara yang perlu diurus lagi ye.



5. Pastikan anda mengisi penuh setiap ruangan yang diperlukan di 'My Account' – iaitu My Profile, My Addresses, dan Bank Accounts/Cards. Ini supaya anda dapat dibayar bila ada sales nanti!



6. Selesai semua, maka kedai online Shopee anda kini selesai dibuka!



SUPPLIER DROPSHIP



Dah tau apa jenis produk yang anda nak jual, kenalah cari supplier pulak.

Ini adalah list supplier yang menyediakan dropship program.

- Kumoten.com (MALAYSIA) AUTO DROPSHIP
- Aliexpress (LUAR NEGARA)

DROPSHIP DI KUMOTEN.COM

Kelebihan Dropship Kumoten

Mudah untuk dimulakan dan diuruskan

Menjual produk secara "online" tidaklah begitu mudah! Dengan Kumoten Dropship, anda boleh mula menjual walaupun tidak mempunyai stok. Yang paling penting adalah, anda hanya perlu untuk mengendalikan bahagian pemasaran. Kumoten percaya dengan memberi tumpuan adalah kunci kepada kejayaan dan kami mahu semua dropshipper kami berjaya dalam menjual secara "online". Biar kumoten mengendalikan penyimpanan stok produk, pek serta penghantaran, dan anda hanya memberi tumpuan kepada menjual produk dan memasarkan di laman web anda kepada berjuta-juta pembeli "online".

Bukan setakat boleh akses ke produk, anda juga turut boleh mempunyai semua keterangan produk, kualiti gambar yang baik, ciri-ciri dan manfaat. Kami menyediakannya untuk anda.

Akses kepada beribu-ribu produk

Anda tidak perlu bimbang berkenaan dengan apa yang perlu dijual, di mana untuk mendapatkan produk dan kuantiti pesanan minimum daripada pengilang. Kumoten sentiasa mencari lebih banyak produk yang akan ditambah ke dalam senarai kami yang semakin berkembang dari segi kategori dan produk. Semua peniaga Kumoten mempunyai akses penuh kepada produk-produk ini dan boleh memilih mana-mana produk untuk dijual. Anda boleh memilih semua produk jika anda suka!

Anda boleh memilih secara manual dan salin setiap item yang anda pilih untuk ditambah ke dalam laman web e-dagang / blog / media sosial anda atau anda boleh mengintegrasikan dengan sistem kami melalui API. Biarkan sistem secara automatik menambah dan mengemas kini produk untuk anda. Apa yang anda lakukan yang terbaik, adalah yang terbaik untuk anda – [JUALAN. Lihat Produk-produk Kumoten](#)

Tidak perlu menyimpan stok. Tiada pesanan minimum. Membeli dengan harga borong

Ya, anda membacanya dengan betul. Tiada kuantiti pesanan minimum walaupun anda membayar dengan harga pengedar untuk setiap item. Kami akan menghantar barangan tersebut terus ke pelanggan anda walaupun ia adalah hanya satu item. Dan Ya, anda hanya membeli pada harga pengedar.

Kami bungkus dan hantar untuk anda

Sibuk dengan mesyuarat dan pelanggan "online" anda mahu item yang dibeli dihantar kepadanya dengan segera? Jangan risau. Hanya log masuk dan beritahu kami apa dan dimana untuk dihantar. Kami uruskan pembungkusan dan penghantaran dengan segera.

Cara yang cepat untuk membuat jualan

Bila anda sedar bahawa sesuatu produk itu produk paling laris dijual, anda mungkin terlalu lambat untuk menjual dan membuat keuntungan. Anda perlu mendapatkan informasi yang paling awal daripada pengeluar dan pemborong untuk setiap produk yang laris dijual pada masa terdekat.

Semua produk yang disenaraikan didalam Kumoten sudah pun berada di pasaran tempatan. ini bermakna produk-produk yang berada di Kumoten boleh dijual dengan segera dan produk tersebut boleh dihantar kepada pelanggan anda dalam masa 48 jam.

Apa yang anda lihat itu yang anda dapat

Mempunyai pengalaman buruk membeli daripada pembekal luar negara? Ini adalah perkara biasa jika anda membeli dari sumber yang tidak diketahui.

Tiada kejutan apabila anda menggunakan perkhidmatan Kumoten. Semua barang-barang dihantar adalah seperti mengikut keterangan produk.

Jaminan tempatan

Dalam kebanyakan kes, pembekal luar negara akan mempunyai polisi pemulangan produk, tetapi anda perlu menanggung kos penghantaran pulang ke negara asal, yang harganya tidak masuk akal. Dalam Kumoten, jaminan produk dilindungi oleh pengilang dan pembekal tempatan. Jika perkara yang tidak diingini berlaku seperti berlaku kecacatan pada produk, kami hanya berdekatan dengan anda.

Kos dan faedah

Andaikan anda mendapat sumber dari pembekal luar negara, melainkan anda menghantar barang dalam kuantiti yang banyak, kos penghantaran dari negara luar ke anda akan meningkatkan kos jualan. Anda boleh kurangkan kos dengan memilih mel biasa selain dari perkhidmatan kurier. Mel udara biasa daripada China biasanya perlukan sekurang-kurangnya 7 hari untuk proses dan 15-30 hari untuk menghantar.

Sebagai alternatif, anda boleh menjimatkan kos penghantaran import dengan menggunakan perkhidmatan dropshipping Kumoten. Kami berurusan terus dengan pengeluar dalam kuantiti yang besar dan membantu anda menjimatkan masa dan kos. kami juga memberikan anda harga yang berpatutan.

Penghantaran yang cepat

Kelajuan adalah segala-galanya didalam dunia perniagaan online. Dengan hanya butang klik sahaja, barang-barang akan tiba pada pelanggan anda dengan cepat dalam tempoh 48 jam.

SHOPEE DROPSHIP AUTOMATION

Now you can dropship thousands of product from Kumoten to Shopee. Shopee is the leading mobile e-commerce platform in Southeast Asia and Taiwan. With more than 3 million user downloads in Malaysia alone, Shopee continues to be the leading Mobile Commerce you should start dropship into and win more sales.

Easy To Start Selling On Shopee

1. No need company registration. Any individual can start selling on Shopee.
2. Sign up as seller in [Shopee](#) is FREE.
3. There is no sales commission in Shopee. You make more profit.
4. Dropship on Shopee is FREE.
5. Easy one click integration and start Select and Sync products to your Shopee store instantly.
6. Order from Shopee, system will automatically proceed the order. No need to copy and paste customer order details and manual place order.
7. Many, many more benefits. Try now [Dropship Shopee!](#)

Bagaimanakah Integrate Kumoten Dan Shopee Akaun

Cuma 4 langkah untuk integrasi Kumoten dan Shopee Akaun!!

KLIK DISINI MELIHAT VIDEO DAN LANGKAH MENDAFTAR:

<https://kumoten.com/integrate-your-kumoten-and-shopee-account2.html>

Bagaimanakah Integrate Kumoten Dan Lazada Akaun

KLIK DISINI MELIHAT VIDEO DAN LANGKAH MENDAFTAR:

<https://kumoten.com/integrate-kumoten-product-sync-to-lazada-seller.html>

DROPSHIP DI ALIEXPRESS

Aliexpress adalah website membeli produk secara runcit dari China, dan anda dengan senangnya boleh sahaja mengambil produk dari sana, dan menjualnya di kedai Shopee anda.

Apabila anda mendapat tempahan di Shopee, maka anda bolehlah ke Aliexpress, buat pembelian, dan pastikan alamat penghantaran produk tersebut adalah kepada customer anda.

Sistem dropship Aliexpress ini adalah kunci kejayaan kepada ramai dropship seller, apabila mereka menjual di US. Beli produk 1.5USD, jual di US pada harga 15USD satu. Anda juga boleh menggunakan konsep yang sama, tetapi di Malaysia, dengan menjualnya di Shopee.

Isu dengan dropship di Aliexpress ini adalah produk mungkin akan mengambil masa untuk sampai, biasanya dalam 5-10 hari bekerja. Jadi seeloknya anda menulis dengan terang di deskripsi produk yang produk akan mengambil masa untuk sampai, dan pastikan customer faham sebelum mereka membuat pembelian.

Untuk membuka akaun dropship Aliexpress sila buka ebook How to start your successful with AliExpress DROPSHIPPING BUSINESS

SELAMAT MENJANA PENDAPAT DENGAN DROPSHIP